

Ontdek de Million Dollar Man-aanpak

Voor winkels die méér willen dan een eenmalige training

Je herkent het vast: je hebt een enthousiast team op de werkvloer, maar de verkoopresultaten blijven achter bij de potentie die je in je winkel ziet. Je wilt groeien — minimaal 20% meer omzet — maar niet met losse flodders of dure eenmalige trainingen waarvan het effect snel vervliegt. Wat je zoekt, is een aanpak die duurzaam werkt. Die niet alleen de cijfers verbetert, maar ook de betrokkenheid en motivatie van je team versterkt.

Welkom bij de Million Dollar Man-aanpak.

Een bewezen succesvolle werkwijze die jouw team helpt om méér en beter te verkopen — op een manier die natuurlijk en klantgericht voelt.

In drie slimme stappen naar blijvend resultaat:

1. Haarscherp inzicht in jullie klantbenadering

We brengen de verbeterpunten van het huidige verkoopproces in kaart. Waar laat je team kansen liggen in klantcontact? Welke gespreksonderdelen maken écht het verschil in conversie? Geen oordeel, wel inzicht. Dit vormt de basis.

2. Praktische teamtraining in de winkel zelf

Buiten openingstijden trainen we het hele team in hun eigen omgeving. Geen theorie, maar doen — volgens de BAAT-rode draad: Begroeten, Aanspreken en achterhalen, Adviseren, Toewerken naar de aankoop en Tot ziens. Alles gericht op direct toepasbaar gedrag dat werkt.

3. Motiveren, herhalen, belonen: het Million Dollar-programma

Het verschil zit 'm in de herhaling. Door structurele terugkoppeling, stimulans op de werkvloer en een dosis gezonde competitie blijven medewerkers scherp én gemotiveerd. Met hulp van frequente boodschappen, uitdagingen en bezoeken van de Million Dollar Man van Retail Result gedurende een maand wordt positief gedrag herkend, benoemd en beloond. Herhaaldelijk, vele keren — en dat zie je terug in de cijfers.

Waarom werkt dit wel?

Omdat het geen eenmalige workshop is, maar een aanpak die jouw winkel en team écht in beweging zet. En het mooiste: je kunt de vooruitgang meten. Niet op gevoel, maar op resultaat.

Is jouw winkel klaar voor de volgende stap?

Laat je vrijblijvend informeren over hoe de Million Dollar Man-aanpak ook in jouw winkel voor meer verkoop én meer werkplezier kan zorgen.

 Maak een persoonlijke afspraak — en ontdek wat er gebeurt als je team écht het verschil gaat maken:

Retail Result

Hans van Goor

06-53529009

Referentie checks beschikbaar op verzoek



retailresult

